

社内データの一元化で、 営業の効率化、20%のコスト削減を実現

多様化した顧客ニーズに対応するには、顧客管理 (CRM)、営業支援 (SFA) ツールの導入が必要です。
[Venus Cloud]なら、CRM/SFAを同時に導入。営業や業務の効率化を図りコスト削減を実現。

Point 1



お客様の情報を一元管理

- お客様の基本情報、対応履歴、見積履歴、購入商品一覧、保守の対応履歴など**お客様情報を一元管理**
- 訪問先のお客様情報を「**見込み客**」として登録しておけば、**次の営業活動につなげていく**こともできる

Point 2



見積書～請求書作成、入金まで一元管理

- 見積書の作成から、受注報告、商品手配、請求書の作成までこのシステムで**一元管理**。
- 見積書や売上実績など数値管理が連動しているので、営業報告が簡単。営業スタッフは**営業活動に専念**できる

Point 3



顧客分析、営業戦略で売上UP

- 顧客情報を分析して、顧客ニーズに合致した**商品／サービスを提案**
- 営業情報や営業のプロセスを社内で共有、**若手営業スタッフの戦力UP**

顧客管理 (CRM)、営業支援 (SFA) の導入を 検討されているお客様へ

- ✓ 自社に適したシステムがわからない
- ✓ システムを導入したいが、費用が高い
- ✓ システムを導入しても、運用が不安だ

「Venus Cloud」なら、これらの問題を解決します。
お気軽にご相談下さい。

※「IT導入補助金」の申請もできます

『Venus Cloud』のお問い合わせは



株式会社アセアン・アビリティアイズ

お問合わせ TEL: 092-292-4663

E-mail: k-ikeda@asean-ae.com

URL: <http://www.asean-ae.com/>



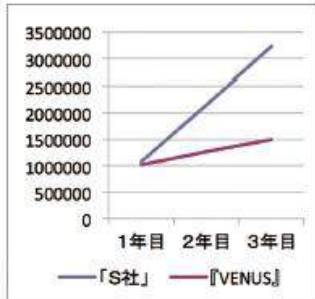
担当者: 池田 康二

CRM、SFAのツールを導入されているお客様へ

こんなことで
お困りではありませんか？

- ✓ システムの利用料が高い(保守費用を抑えたい)
- ✓ カスタマイズを行いたいが、開発費用が高いので諦めた
- ✓ システムの機能を十分に利用できていない

Point 1



システム利用料が安い

月額 1000円 / 人で利用できる

社員10名でシステムを利用した場合を「セールスフォース」と比較
弊社の製品に乗り換えても、1年目の利用料はほぼ同じ
2年目以降は、**年間で100万円の利用料のコスト削減**となる

Point 2



カスタマイズ費用が安い

自社開発製品だから、カスタマイズが容易

他社のパッケージをカスタマイズする場合、パッケージとの連携が必要となり、処理が増える。自社製品ならシンプルに処理を追加できる
しかも、**ベテランの技術者がカスタマイズを担当するので速くて、安い**

Point 3



導入後のサポートも安心

システムコンサルがシステム運用を常にサポート

弊社では、福岡地域で100社限定の導入にこだわり、100社に集中してシステム運用をサポートします
月に1度の利用状況の確認、3ヶ月に1度の会社訪問を行います

価格

	導入費用	月額利用料
Live版	80万円	5,000円 / 5名～
Saas版	0円	9,800円 / 3名～(カスタマイズはできません)

お問い合わせ・資料請求

FAX送信先: 092-260-7833



会社名 (必須)	
お名前 (必須)	お役職
電話番号 (必須)	携帯番号
メールアドレス (必須)	
ご要望 (必須)	<input type="checkbox"/> 資料送付 <input type="checkbox"/> システムDEMOを希望